



Yahaira Zavaleta Laveriano

LIC. EN ENFERMERÍA

CONTACTO



+51999887766



yahairazavaleta9@gmail.com



www.linkedin.com/in/yaha-zavaleta

HABILIDADES

- Capacidad para toma de decisiones.
- Cuidado integral y humanizado.
- Manejo Clínico en procedimientos y equipos.
- Empática, efectiva.
- Trabajo en equipo
- Colaborativa, proactiva.
- Capacidad de Liderazgo.

EDUCACIÓN

- Licenciada en enfermería
Universidad Católica Los
Ángeles de Chimbote
2013-2017
- Misión Académica a República
Popular de China
Zhejiang International Studies
University -Hangzhou, China
2018
- Intercambio de Pregrado: Ventas
Especializadas y Mercadotecnia
Universidad del Valle de
México -Guadalajara, México
2011

ACERCA DE MÍ

Enfermera profesional con experiencia en salud ocupacional, destacando por mi excelente capacidad de evaluación, pensamiento crítico y toma de decisiones bajo presión. Habilidad demostrada para gestionar equipos de cuidado, con sólida formación y dedicación al cuidado integral del paciente. Apasionada por brindar atención de calidad, centrada en la seguridad y el bienestar, a través de la aplicación de conocimientos científicos y habilidades clínicas avanzadas.

EXPERIENCIA LABORAL

Ejecutiva de Planeamiento Comercial e Innovación

PHILIP MORRIS PERÚ S.A.

2019-2024

Gestión de procesos, proyectos y definición de la ejecución comercial. Alineamiento de definición de estrategias comerciales y acciones tácticas por canal de venta. Reporte matricial a Supervisor de Commercial Planning y Gerencia General; gestor del operador comercial.

Recuperación de la zona sur de Perú, rediseñando el route to market y revirtiendo la utilidad neta a cifras positivas, gracias a: Nuevos acuerdos comerciales con socios estratégicos en la zona sur. Rediseño de la estrategia route to market. Recuperación del 80% de la cartera incobrable de la zona. Incremento de ventas, mejorando las acciones comerciales por canal y tipo de cliente. Capacitación y monitoreo constante a la fuerza de ventas

Analista Comercial Canal Moderno

ARCA CONTINENTAL S.A.

2014-2019

Identificación de oportunidades de negocio y recupero de ventas en los canales de Autoservicios, C-Stores, On Premise, Imagen y Home Delivery. Reporte a Gerente de Canal Moderno

Planificador Estratégico de Demanda

ARCA CONTINENTAL S.A.

2015-2016

Gestión integral de demanda de Canal Moderno. Reporte matricial al jefe de Planeamiento de la Demanda y Gerencia de Canal Moderno.